





| 季度人物 |

沈军——实战中成长的技术大拿

镜头前的沈军看上去很安静，金属边眼镜，添加了几分稳重可靠。科技公司的码农们大致如此。但只要打开话匣子，就会发现另一个沈军——思维敏捷，语速极快，聊至兴起眉毛恨不得飞上头顶。

卷首语

5 / 2018新的开始

季度人物 团队风采

6 / 沈军——实战中成长的技术大拿

10 / 于跃飞：拼搏者言

14 / 启明3团队脸谱

17 / 医疗事业部养成记

员工随笔

20 / 援疆之旅

公司动态

22 / 政务系统共享时代来临
电子政务视联网终于“正逢其时”

24 / 视联人的足迹

员工随笔

26 / 生如夏花



| 视联新案例 |

河北省综治视联网及雪亮工程建设情况介绍

视联新案例

- 28 / 河北省综治视联网及雪亮工程建设情况介绍
- 30 / “视联猫”首秀新疆喀什
- 31 / 浙江省电子政务视联网诞生记

员工随笔

- 32 / 满庭芳 长安秋

视联新产品

- 34 / 视联全系产品体系
- 38 / 视联猫——视联网数据交换网关
- 39 / 视联前沿视角共享移动指挥车

员工随笔

- 40 / 和田初雪有感

公司文化

- 42 / 视联荣誉榜
- 48 / 视联的我们
- 50 / 视联摄影展
- 52 / 新员工风采

VisionVera Spirit 视联·志

2018.01 创刊号



名誉总编 杨春晖
总 编 王艳辉 杨智超

主 编 亓 娜
副 主 编 李宏岩 王亚茹
执行主编 马若斌 谢 飞 唐石磊 李俊涛

总 设 计 张道堂 任铭川 马 晓
图片编辑 夏 强
技术顾问 王兆东 王艳辉 杨智超 亓 娜
韩 杰 沈 军 郭少森 牛永会
蔡志强 宁 硕 程习东 任继鹏

编辑校对 王 璐 邵文超 王亚茹 梅 竹
陈国玲 张旭斌

撰 稿 人 徐孟晗 李俊涛 刘 辰 刘晨星
靳剑锋 龙 腾 孟祥成 王 康
胡 磊 乔 雪 方 菲 刘 丰
唐石磊 李全科 解 君 张 甜
韩 杰
(以上人员排名不分先后)

北京视联动力国际信息技术有限公司
VisionVera International Co.,Ltd.

地址: 北京市东城区歌华大厦A1103-1113
电话: 010-84187491/2/3/4
传真: 010-84187491-8065
客服: 4006336831
官网: www.visionvera.com

《视联志》终于在2月的这个特殊时刻和您见面了。作为首刊,封面的选择是包含了特殊意义的。我们准备了两个封面:



封面一

经过前期的积累,2018年将是视联动力全力向前冲的一年。这是一个好的时代,科技推动社会发展是这个时代的标签。视联动力以此为己任,奔向更为广阔的未来。



封面二

当视联动力的团队伫立在夕阳下的胡杨林中,或许会生出一股时空交错豪情。茫茫旷野,千年胡杨,没有什么不朽,唯有时间永恒。时空坐标拉到今日今时,我们将用怎样的行动证明我们的存在、我们的激情、我们的使命、我们的抱负?唯有时间记录一切。最终确定这张图为封面,以此明志。

卷首语

2018

新的开始

2017年的脚步已经走远。回望过去，视联动力经历了一场飞跃：从销售额增长4倍到承建全国近一半省份的远程医疗平台，从18个办事处、子公司分设全国各地到员工人数扩大3倍，从一年216个专利申请到视联猫、启明3、视联前沿视角共享应急指挥车等产品的实际应用开启战略升级之路……视联动力正呈现出喷薄欲出的活力和潜能。

2017年，有太多值得回味的故事。无论是远赴边疆支援的恢宏叙事，还是平凡生活中细碎的美好；无论是业务拓展后的神采飞扬，还是研发攻坚中的辗转反侧……每一个故事，都照亮了视联动力前行的道路，都是每一个视联人的生活缩影。

功崇惟志，业广惟勤。

十年前，当“普天之下，人与人之间只有一个屏幕的距离”这一梦想从平淡的日子中升起时，谁又能想到，今天我们驾驭着视联网技术将掀起网络通信变革的惊涛骇浪？

《视联·志》将记录这些时代变革的精彩瞬间。在这里，只有平凡的日子，没有平凡的人生。正是这些值得尊敬的同事朋友们、值得纪念的事，构筑着视联动力的力量源泉，铸就了视联动力的精魂。

回望过去，期盼未来。在理想与梦想永不磨灭的世界里，谁能屹立潮头而不败？向坚守初心而不改、秉承创新不懈怠的视联兄弟姐妹们致敬！

杨春晖



沈军——实战中成长的技术大拿

文 / 市场部 马若斌

镜头前的沈军看上去很安静，金属边眼镜，添加了几分稳重可靠。科技公司的码农们大致如此。但只要打开话匣子，就会发现另一个沈军——思维敏捷，语速极快，聊至兴起眉毛恨不得飞上头顶。

沈军入职两年，工作轨迹清晰可循：

2016年——

2月，入职，研发XMCU会议网关

7月，参与新疆项目，2个月完成视频整合平台产品图形与架构

10月，第一次出差新疆

2017年——

正月初六出差新疆，全年约7个月在新疆

目前带领公司技术中心下与研发相关的第二大部门

如果撤去所有历史的细节，历史要么索然无味，要么张狂无比。所以，还是让我们把历史的填充物找回来，沉浸在有血有肉有气息有温度的时间里，借着沈军的足迹回望视联动过去两年的岁月片断……

全能战士

从北京到新疆，不只是经纬度的变化，或者是豆浆油条和烤羊肉的换位。

新疆的工作和北京不一样——那里是激情燃烧的地方，是真正的战士诞生的地方。

2016年10月，沈军带着花了两个月时间做出来视频整合产品架构赶往新疆。原本只是后方的技术大

“新疆速度”，从实战角度展现当地对新技术的接纳程度。在新疆，需求多、时间紧，经常上午开会决策，下午推出方案，第二天设备厂商发货。期间没有测试的时间，没有非实用技术的空间，所有技术和设备直接进入实战应用。工作到凌晨乃至通宵是家常便饭，领导随时使用各项设备是这里的特点。在如此高标准之下，2017年新疆视联网核心服务器部署198台，50+套平台，视联网终端13000+，在线监控接入服务器3000+，总计监控接入量300000+。视联动力的技术实力，与“新疆速度”一同起飞。

拿向前线提供弹药，结果直接留在了前线——被新疆自治区政法委信息处领导点将，沈军开启了技术大拿到全能战士的升维之路。

决战莎车，一战成名

刚去新疆时，沈军负责全疆的技术支持。那时他主要在乌鲁木齐办公，毗邻前线，放眼全疆。一年后，一场决定新疆全局胜败的战斗开始了。

2017年“十一”前夕，沈军从新疆飞回北京。飞机刚落地，就接到新疆项目的重要信息，此刻与他反向而行的技术部总监王艳辉正从北京火速赶赴新疆。新疆莎车项目延伸到村一级基层单位，融合了视联网产品的所有功能，对技术、资源、团队要求非常高，然而项目推进速度滞后严重影响了公司业务在新疆的整体布局。一旦莎车项目不保，意味着前期的所有努力化为泡影，莎车由此成为新疆战役的胜败转换的关键一仗！

为了彻底化解风险，技术总监王艳辉领衔，大量工程师奔赴新疆莎车和乌鲁木齐，借助自治区领导坐镇的新疆莎车县视联网亲情会见系统的机会，突击解决视联网新疆项目的重点问题和需求。其中涉及莎车县亲情会见系统、视频监控联网系统和雪亮哨兵等多个重点项目，完成了100多个村启明和10个教培中心共计190个启明3终端的部署，包括监控小区接入、4/9/16路多画面、转码服务器、雪亮哨兵音视频优化和亲情会见自动叫号需求开发。

经过一个多月的突击，沈军团队取得了巨大进展，全疆业务豁然开朗。

莎车一战成名，沈军开始在全疆纵横穿插。一周之内，从莎车飞到乌鲁木齐、克拉玛依、塔城，回到乌鲁木齐，再转战和田。沈军一遍又一遍地奔波，向各个地区政法委、公安厅的领导展示在莎车项目的关

键点，同时收集各个地方的迫切需求和亟待解决的问题。在来回奔波中，沈军兼顾着新疆项目和北京总部研发任务，将遇到的问题一个个解决落实。就是这样的行动力，让新疆各地区政法委领导牢牢记住了沈军，把沈军当成很多重要事情的托付者。

新疆的工作充满挑战，让沈军感受最深的是这里的官员对项目的需求多、要求严、时间紧。当地领导通宵加班是常事，随时都有任务派发。在新疆，各项设施建好后，政府领导通常是第一个使用者。沈军表示，新疆所有的领导都装了公司开发的手机APP，不管走到哪里，随时用手机召开联网会议或者通过手机查询监控，有时候晚上11点、12点都在看。随时用，随时就能发现问题，这让沈军和他的团队有了很多次改进的机会。“甚至很多时候领导们凌晨1、2点打电话找人要解决方案，这个时候找售前是很不方便的，我



支援团队在新疆莎车县合影



必须顶上”，沈军说。

“有什么事情找不到人，就找沈军”。领导就是这样，一旦认可你的工作能力，那就认定了你这个人。有信任，有托付，沈军的责任也越大。

转战喀什，视联猫落地

莎车项目大获全胜，但通往全面胜利的道路仍然崎岖。

视联动力一直在视频传输领域耕耘，如何通过视联网访问互联网、如何在视联网上跑数据、如何用一根网线终结每个单位各自拉专线的复杂局面……种种现实需求让视联动力开始研发“视联猫”产品。这个将计算机数据的IP协议转换为视联网协议并在视联网中进行传输交换的技术设备起于莎车项目，落地

于喀什项目，沈军全程把控。

沈军开始不断地向全疆各级政法委书记、地区书记介绍视联猫，这个产品的技术架构和安全保障逐渐获得普遍认可，试验田就设在喀什综治中心。

喀什综治中心进驻了54家成员单位，复杂的拉网现状反而衬托出视联猫的优势。当这54家进驻单位的专网连接外网时，不必拉54条专线，而是通过视联猫共用一根视联网线完成业务访问、数据承载和传输，保证信息安全。项目的拓展受到自治区政法委和喀什地委政法委等部门领导的鼎力相助。然而建设时间有限，沈军和他的团队边写方案边建设，随时根据现场情况进行调整，终于在规定时间内完成任务。11月中旬新疆喀什地委指挥中心电脑通过一根视联网线实现了和地区工商局以及喀什第二人民医院的数据业务访问，这场通过视联网而非互联网的访问，开启了视联网同时承载视频和数据传输的时代。对于客户而言，视联猫解决了每个乡村基层单位、指挥中心、各厅局的原本需要多条线路多条网络的难题；对于运营商来说，视联猫从用户方汇聚所有数据业务重新接入分配，影响到未来运营商业务格局；对于政府部门，视联网成为互联网之外的一种安全、实时、自主创新的基础信息承载网络最佳选项，尤其适合在尚未覆盖电子政务网络的乡村统一部署。

喀什的局势基本稳定，12月10号沈军火速赶回乌鲁木齐。这次，他决定从源头梳理新疆整体项目，彻底根治不断冒出的新问题。沈军和战友们在会议中不断总结各个地区项目推进的经验和教训，以保证整体项目有序开展。随着业务扩展和深入，再优秀的战士也需要集团作战的力量为支撑。搭建优秀的团队，是沈军必须解决的问题。

打造高维团队

从运维保障、项目健康发展的角度来说，新疆的项目才做到50%。研发上的目标已达成70-80%，但是新疆问题不仅仅在研发，更多在于和竞争对手、对接客户等方面的沟通。“其他厂商也在新疆做业务，有些做了十多年，很有根基。”沈军解释到。和其他厂商互补共赢，建立常态化的运维保障机制，是当务之急。新疆方面希望，稳定的研发运维保障机制不仅要设在公司的办事处，也要在当地政法委有体现。“这样即便在北京也可以跟踪，哪里出现掉线、监控关闭等问题，都能监测到。”沈军表示。

搭建一支彻底解决新疆全境项目的运维保障问

题的高维团队，是视联网下一步战略落地的底层能力建设。

沈军表示，需要尽快补充技术、售前、本地商务人员，最重要的是找到能够直接面向客户，把客户的需求、项目管理起来的项目经理。后期还要给团队配置既能带研发又能管项目的高维全能领队人。这样才能保障视联网在整个新疆的业务拓展、产品研发、运维保障三位一体三项全能。沈军希望再借助总部的研发力量，就能快速满足新疆的项目需求，确保各个产品的合理产出。

沈军很想尽快回到北京，但他很清楚现实情况，“2018年还是要继续在新疆北京来回奔忙”。不过，他相信2018年会是新疆项目“一个新时代”的开始，新疆的高维全能团队一定建设成全国项目的样板。

通向更好的未来

一路过来，沈军对自己基本满意，他不仅要处理北京总部的研发工作，深入视联网监控联网管理调度平台、流媒体等各种产品推出，还要在新疆协调视联网项目的发展，在新疆项目中研发出转码服务器、IE的监控播放、高清的C++共享平台等各种配套产品。此外，带项目、做售前、撰写方案和演讲PPT，从偏技术型人才转向技术管理综合型人才，沈军非常感谢公司的信任与支持。他特别提到公司组织的EPP培训，结合实战，他已经熟练掌握了怎么沟通、怎么项目跟进。

前线的烽火狼烟让沈军充分体会到团队的重要意义。这一年，沈军招了一些很不错的人，像王洪超、李云鹏等等能够独当一面的大将，让整个团队有了起色。

依靠团队的力量，强大的研发实力，沈军细数这一年的成绩：“今年研发的这些产品将组成一张大网，配合雪亮工程搭建起监控联网平台。到目前为止，这个监控联网平台上已接入全国监控突破50万路。我们借这个契机，展示出我们不仅做会议，还能做监控整合。这对公司来说是一个重要的战略点。”沈军满怀信心，“现在河北、内蒙等省的平台都起来了，国家信息中心等政府机构都很关注视联网技术。”

但是，沈军也有遗憾，比如唐古拉系统，按技术总监王艳辉的话就是“系统一直没上线，一直在裸奔”，一直到12月12日才终于上线。一些例如转发服务器等产品也是在时间紧、压力大的环境下做出来上线的，欣慰的是，“现在已经能做到25路高清”，沈军

拍拍手说。


最遗憾还是视联网猫产品，这是公司的战略级项目，由于前期没有直接的项目需求，虽然做了技术上的验证和架构的完善，但人员没有补充，一直是解君和李红雨先后苦苦支撑、独自奋战。当喀什项目让视联网猫的战略价值显示出来时，团队的人员配置也开始加速。

当然，遗憾不止于此。2017年是沈军困难交加的一年。家中老人的伤病和去世，幼女在电话中哭求“爸爸立刻马上回家”，让沈军深深内疚没有充分陪伴家人。

但收获也是有的。沈军也感慨道：“我爱人觉得我在视联动力最大的变化就是虽然很累，但整个人是很高兴的”。

世间安得双全法，不负如来不负卿。

遗憾背后，是家人的理解和支持，是沈军梦想起飞的基石，也是视联动力所有目标实现的力量之源！

今天，视联动力已然扛过最难捱的初创期，未来的宏阔景象轮廓分明。掌握核心技术，拥有自主知识产权，洞悉网络发展的未来趋势，屹立于行业标准制定者的位置，社会资源正如溪流归海一般渐渐汇聚。但是，这一切不是目的，也不能保证胜利，唯有始终保持高昂而坚决的战斗意志，始终保持对白刃相接的战斗渴望，视联网这个承载中国人在通信领域世界梦想的英雄团队，才能一直走在通向胜利的路上，把所有的遗憾都转变为最终的累累硕果！



沈军给北京的团队召开会议



拼搏者言 于跃飞

文 / 市场部 马若斌

从统领华中、华北两个大区到掌握整个部门在全国所有项目信息、上任后短短一个半月旋风般地完成了第一轮全国大型培训并迅速产生效果，于跃飞角色转变之快，执行力度之强，工作规划之严密，令人赞叹。

外人很难想象，视联动力商务拓展部副总经理是一个长着娃娃脸、眼神迷离、年龄不上30岁的年轻人。而当你坐下来，开始和他认真交谈时，他严谨的逻辑、严密的思维、流畅的语言表达能力让你分分钟从现实中抽离出来：这是个经验丰富且手腕老道的家伙！

从统领华中、华北两个大区到掌握整个部门在全国所有项目信息、上任后短短一个半月旋风般地完成了第一轮全国大型培训并迅速产生效果，于跃

飞角色转变之快，执行力度之强，工作规划之严密，令人赞叹。

当谈及工作，于跃飞立刻目露精光，正襟危坐，神情专注，我们的交谈变得非常高效。他言辞间无不透出“敢做敢拼”的信念。无论是宏大到对新工作的规划，还是细微到每周工作安排的点点滴滴；从对自己的能力不断挑战，到对家人支持的感谢，一个勇于突破、敢于拼搏者的轮廓渐渐清晰起来。

工作升级 团队第一

“能力越大责任越大”。把蜘蛛侠的座右铭放在这里也不为过。于跃飞工作升级后，责任也随之升级。从原先对项目负责，开始转变为对团队和项目双重负责。

工作再多也有轻重缓急。一个急速扩张的团队，最重要的是把根基夯实，人员能力与公司发展需求相并行，才能共同成长，走得更长远。

《视联·志》：从大区主任到部门副总经理，工作上有哪些转变？

于跃飞：之前做华中区、华北区主任的时候，对外主要把精力放在项目拓展、维护客户和运营商等方面，对内主要处理部门间的协调工作。

职级调整后，在新的岗位上要面临大量的团队管理，这就包括人员的选拔、招聘、培训，以及对现有人员能力上不足进行的修缮和调整。从原来的对事，到现在的对人，大量的内部团队建设和沟通就是我现在最大的工作转变。另一个工作重心是协调和支撑工作。

《视联·志》：为什么把团队建设放在第一位？

于跃飞：以前觉得把项目拿下就行，一人吃饱全家不愁嘛。现在花更多的时间帮助团队做成项目。毕竟，一个人能做1000万、2000万甚至1亿的项目，但做不了10亿、20亿，这只有依靠团队才能完成。

《视联·志》：团队建设方面，你计划要做哪些工作？

于跃飞：首先是参与到团队的招聘。我们主要把控两关：一关是面试招聘，经过商务拓展部门和人事部大约三轮面试之后，应聘者起码具备把工作做好的综合素质；第二关是培训，这半年我们聘请了专业的培训师开发体系化和标准化的培训内容，把团队人员的能力提升到适合视联动力发展需求的水平。如果把控好这两关，那我们的团队会很有战斗力。

能力升级 自我审视

工作范围从区域扩大到全国，能力的展现更多源于对自己的要求。于跃飞说自己升职没什么期盼，“区域主任干得挺好的”。但他话锋一转，坦诚说面对那些未知的东西其实心里没底，“我最初有些怕，担心自己做不好”。毕竟东南、华东地区的环境、人员关系、客户群体都不是于跃飞所熟悉的。

不过，顾虑很快打消。公司的支持让他的内心笃定起来，觉得有能力胜任这份工作。他相信，只有经历了才能有经验积累，才会有能力积累，这个逻辑链条他愿意走一遍。

《视联·志》：进入新工作角色，你怎样快速调整自己？

于跃飞：这的确需要有一个过程。之前和杨总、兆东总沟通，担心自己做不好。他们很理解，说会有问题出现也会有不好的地方，但正因为如此我们才能提升、才能成长。主要是整个团队和领导给我信心，从之前的忐忑和担心变为勇于面对敢于尝试。当然，这里也有EPP培训课程的功劳，帮助我很快从思想上和意识上进行调整。

《视联·志》：你个人内心是如何开始转变的？

于跃飞：我还年轻，仅30岁，这不是终点也一定不是我的上限。上限有多少，只有不断往上冲才能知道。输不丢人，怕才丢人，这是我遵循的原则。另一点，在视联动力的平台上，如果领导愿意让我尝试，起码他们心里是有数的。以老板、领导们的人生阅历来审视这件事情，他们觉得我行，那我就相信他们，相信自己。

经过初期的尝试与摸索，很庆幸我的信心越来越强。那些所谓的未知和疑惑在逐一被打消，而且信心越来越坚定。



工作成绩源于严密的规划

公司发展有一定规模，内部动力来源也会从个人力量转向团队协调推动。于跃飞职位变化的时刻正好处于公司战略升级的交接点上，他一方面要扫尾原先组织框架下的项目进度，另一方面要协助上级领导完成公司升级转型的工作。

所谓凡事预则立。以团队作战面目出现的商务拓展中心，已经严格设定了未来规划，于跃飞准备项目团队两手抓。

《视联·志》：这一年大部分时间你还在处理区域的工作，成绩怎样？

于跃飞：华中和华北区的团队增加了不少人。从去年两个区域一共不到10人，到现在大约有40人左右。华中区正常推进业务，可做到8、9千万到1亿左右。

华北区今年有两个比较好的亮点：强的更强，弱的不弱。比如河北的项目拓展今年完成了2个亿，山西完成了乡镇全覆盖，现在开始深入到社区、村等基层单位。这也开拓了一个新的商务拓展思路——河北的运营商买断模式。这种模式在客户层面明确综治视联网的建设时间和进度，运营商也有极大的信心愿意在未来倾力投入做项目。这种模式的好处在于，项目

扩大，能快速回款，同时在基层发展了合作伙伴和销售拓展的队伍。这是强的更强。

弱的不弱，以天津和山东为例。这两个地方经过前一两年的沉寂，今年破冰。我们分别寻求以省级和地市级为突破口建设视联网。天津2017年已经有3、4个区县与我们有深度合作，2018年很快会以区县为单位将视联网覆盖到村。在山东的省级层面，我们可能会复制河北模式，同时加以地市为单位的拓展，形成“双层保障”。

另外，这两个区分别有大将在手。河北省的王康迅速成长为华北区副主任，他有非常出色的整合能力，基本上全盘接手了华北所有的项目和客户资源管控。华中虽然慢一些，但是这里的章浩——湖北省协理华中区的区域主任助理，已经展现出较好的个人能力、团队协调能力、沟通能力，项目拓展中思路清晰。这就是这两个团队高效运转的原因。

《视联·志》：新岗位上工作近两个月，做了些什么？

于跃飞：按照公司领导的要求，团队上强的继续强，稍微弱一点的要带得和现在一样强。这两个月我把自己做项目的经验、思路带到全国各地去分享，给大家答疑解惑。这也是未来两三个月的规划：关注大型项目，通过各种形式培训沟通提升团队能力。



| 输不丢人，怕才丢人，这是于跃飞遵循的原则

强势团队怎样炼成

于跃飞展示了这两个月的培训情况：华北、华中、华东、华南、西南各区已经扫了一遍，下一步是西北、东北两区。

培训以不耽误业务拓展为准，一般安排在周末。牺牲大家的休息时间，当然要以不流于形式的培训内容作为交换。于跃飞笃定地认为，培训干货满满！

《视联·志》：培训怎样才能不流于形式？

于跃飞：两天的培训。第一天上午是公司业务基本回顾、现状分析、未来展望，让大家彻底了解公司的人和事。下午是重点案例分析，典型案例无论成败与否，总有值得借鉴的经验和技巧。第二天强调以战代练，套用头一天学到的战术战法和技巧逐一分析本区域内各个项目，让培训落地。

我们获得的反馈还不错。上周海南省的闫超反映，听过成都的培训再结合杭州的实战讲解，他很受启发，甚至把一个被客户叫停的项目救活了。

《视联·志》：这一轮的培训给你什么感觉？

于跃飞：我的感觉非常好，我对我们的未来充满信心。为什么呢？因为培训中每个大区销售反映的问题，并没有真正的疑难杂症。以综治的项目为例，大家反映的问题大多集中在客户、运营商、政府单位这个圈子里，具体问题没有之前闻所未闻、见所未见的。这说明，我们自己的问题，不过是没有经验、没有经历而已。

如果项目的整体环境不差，我们的员工素质不差，合作伙伴也没有问题，为什么一个省能做3亿另一个省只做3千万？应该是思路出了问题。我们的培训就是有针对性地解决沟通不畅、信息不对称的问题，统一知识库，把各区域的思路和打法及时培训到位，便于投入更强的力量到公司大战略和大目标的达成中去。

这种培训会反复做，始终贯穿于我们未来的整体工作中。

带着目标工作

长期累于公司繁琐的日常工作，很多人似乎很忙却不出成绩，“穷忙”一词曾经成为上班族的标签。

如何忙得有成效？于跃飞建议：先定一个小目标。

带着目标安排工作和时间，以达成公司目标、让公司利益最大化为优先，是于跃飞安排工作的原则。这个原则让于跃飞的工作排得满满，但“身累心不累”。



《视联·志》：工作安排方面有什么心得？

于跃飞：通用的原则是，带着目标主动安排工作，绝对不能被事情牵着走。另一点，要专注于回报率高的、有价值的活动。

我一般在上一周的周五就能安排好下周的工作。根据工作要求，无论我出现在北京、杭州还是济南，都是带有强烈的目标，其中包含了我个人的目标、团队的目标以及公司高层领导想要实现的目标。这些目标规定了我哪天必须出现在哪个城市，做到心中有数。

工作安排就是要做到事前预防。我能做到心不累，是因为一切都做好预防，而不是灾后处理。

如果出现重要活动撞车的情况，先想清楚如何取舍。哪个是重要而紧急，哪个是重要而不紧急，这个评估都取决于之前大量的工作积累。执行原则以能最先达成公司目标、并能快速实现且利益最大化为基础。

于跃飞一面享受现在忙碌到飞起的状态，一面也承认，如果这种状态持续下去反而是一种无能的表现，说明“没有搭建起运转正常的团队和工作准则”。他计划随着工作理顺、团队形成稳固的金字塔形，忙碌会告一段落，他也将随即转入监督、把控的角色。

这一年的工作成绩让于跃飞神采飞扬，而谈及家人却不胜唏嘘。为人子、为人夫、为人父的责任与担当，让他在外奔波却始终牵挂家人。对于妻子，他更多赞美和感谢，对于女儿，愧疚之情溢于言表。“我和家人做过很多沟通”，于跃飞感叹，这是人到中年不得不面对的窘境，“忠孝两难全啊！”

妻子的理解，家人的支持，让于跃飞能够专注于工作。他对2018年充满期待，“希望新一年在工作上更专注，效率更高”，他兴奋地拍着腿，眼中闪着光芒，“去拼、去做！假如现在出差三天能创造1000万的价值，明年能不能用同样的时间创造更大的价值，或者改变一个省？还是有空间的。”一切悬而未决，一切都值得期待。★



启明3 团队脸谱

文 / 技术中心终端研发部 乔雪 韩杰

回顾产品的发展，2016年底启明3才刚刚立项，至2017年4月底就实现了新产品上线并产品化。在随后的半年时间里，启明3陆续发布80多个版本，终于使该产品在功能完整性、产品稳定性等方面都达到新高度。

启明3终端，2017年视联动力的一颗耀眼明星，成功入选年终“最佳产品”评选，成为公司一款强大“武器”，创造了骄人的经济效益。

回顾产品的发展，2016年底启明3才刚刚立项，至2017年4月底就实现了新产品上线并产品化。在随后的半年时间里，启明3陆续发布80多个版本，终于使该产品在功能完整性、产品稳定性等方面都达到新高度。

仅仅一年时间就取得如此辉煌的成就，背后是启

明3研发团队的不懈付出。

启明3产品开发组是终端研发部2017年新成立的研发团队，6名成员，负责公司终端一体机平台的研发工作，主要有启明3M和启明3C两个平台，此外还包括安卓4.4和5.1内核与驱动开发、底层终端视联网协议SDK、安卓系统音视频开发、编解码、安卓UI开发等工作。

产品的精神内核取决于人。启明3产品开发组的成员各有专长，在团队协作中分工明确又互相补充。

“带头大哥”韩杰

——技术中心终端研发部一部门经理韩杰

这位2009年中国科学技术大学嵌入式系统设计专业硕士毕业的“带头大哥”，矢志不渝，专攻嵌入式产品开发工作。他不仅精通TI、海思等平台的硬件方案设计，还深入研究了linux，Android内核和驱动，并在音视频，编解码，网络传输等方面有深刻的理解和丰富的经验。

自从2012年加入视联动力后，韩杰持续负责设计开发了公司多款终端产品，包括极光视联网终端、8路解码电视墙服务器、极光4K终端、启明2终端、启明3视联网终端等。这些产品伴随公司从最初起步走向今天的兴盛，而创造者韩杰却并未停下探索创新的步伐。对所参与的产品都保持着极度负责的态度，力争每一个产品都不断走向完美，是这位老将的工作准则。

“狂人”安君超

——技术中心终端研发部“启明3”组组长

安君超2011年毕业后进入嵌入式行业，从事过4年的android嵌入式VOIP电话开发，精通HTTP TR069 SIP PSTN协议，2016年加入视联动力团队就参与到极光终端的开发中去，由此积累了丰富的视联网协议知识和调试经验。2016年底启明3刚刚立项，安君超是首批加入这个研发团队的“老人”之一。以丰富的经验，他担负起终端底层协议SDK开发并移植到android系统运行的工作，同时兼顾了启明3软件结构部分的设计工作。作为启明3团队的研发负责人，安君超是个名副其实的“工作狂人”，他历时4个月、加班300多个小时，用自身行动带领全组成员完成了启明3软件程序的集成与发布。

“首席成员”赵明

自从2005年毕业后进入IT行业，赵明先后从事过汇编、反汇编、嵌入式、web、Android等项目的研发。这位集大成者精通Linux平台、系统内核、嵌入式、分布式等相关的系统设计与编码实现。自从2016年底加入视联动力，赵明参加了启明3项目编码实现，负责启明3产品的16位软件更新、微信、视频点播、唐古拉、终端视联网代理、文件透传下载等组件的设计与开发。这样的人才自然是早早被投入到启明3的研发中，成为首位入驻的小组成员。

“接力者”艾清波

2017年3月加入视联动力的艾清波文艺范儿十足，浪漫气质下是坚定的理工男内核——他专注一个领域，有近10年的嵌入式产品开发工作经验。艾清波是“启明3”组第二位成员，在人员匮乏时起到接力助力的作用，主要负责启明3对微信和唐古拉的功能支持，以及基于视联网协议的一些业务开发、维护和完善工作。

“小妹妹”魏莹

魏莹2017年4月加入视联动力，算得上是“启明3”组的小妹妹，也是组内唯一负责安卓开发工作的人员。这位样貌软萌却个性要强的小女生主要负责维护启明3 UI显示和前端部分以及C交互相关的工作，同时也是启明3C研发工作中的主要研发人员。

“经验导师”卢燕青

2011年开始工作至今，卢燕青有6年的嵌入式研发工作经验。作为启明3C研发的主要负责人，卢燕青凭借丰富的经验在短短两个月时间将DH一体机成功移植到启明3产品中，并实现量产。有经验，就是这么拽。

“元气小哥”焦克新

焦克新2017年11月份加入视联动力，是启明3组最“年轻”的成员，一个元气满满的小哥哥，有6年的MFC,C++音视频开发经验，在组内主要负责android framework层及应用层相关视频编解码优化工作。

神奇的团队还有一位外援——张美聪。目前张



| 启明3视联网终端界面



| 启明3团队成员对于接下来的研发工作,仍将抱着高昂的精神,积极向上的工作态度

同学在新产品部负责安卓产品开发,但他在启明3前期的程序架构开发、安卓下的音视频功能开发等工作中都起到了关键性作用。启明3的所有赞誉和荣耀,都有他的一份。

这样一个承上启下、紧密合作的团队,发挥各自专长和优势,克服了项目时间短、任务重、人员紧缺的种种困难,齐心攻下启明3,背后有欣喜也有艰难。一度团队所有成员连续3个月不曾休息,直至在版本上线前的一个半月还每天工作到凌晨。近千个小时的加班奋战的结果,是小组终于在预定时间内把第一批启明3产品交付到新疆客户手中。

首批产品的发布和第一个基本功能版本的上线小小激励了一把所有团队成员,然而大家很明白这并不是终点也没有终点。在此后的工作中,所有成员不

敢松懈,仍保持着高度紧张的精神状态。

为了确保投放到客户的产品稳定运行,小组成员成立了“启明3”新疆维护群,全天24小时不间断地维护、查找、修复新疆启明3视联网终端遇到的各种问题,积累客户需求,不断完善启明3产品的各项功能,最终使这款产品在功能和稳定性上成为公司历史上的一座丰碑。

一切过往,皆为序幕。骄人的成绩,铺垫了未来的远大成就。启明3团队成员对于接下来的研发工作,仍将抱着高昂的精神,积极向上的工作态度,推陈出新,实现启明3各个定制版的新需求。在过往经验的基础上,快速完成新产品启明3C的研发工作,打造良品,丰富启明3系列,随着公司的战略规划,一起闯出广阔前景。★



医疗事业部 养成记

文 / 市场部 马若斌

对于视联动力而言，两份沉甸甸的大单使公司在医疗市场上成功破冰，其项目模式也可供复制，为日后公司继续发力提供基础模版。

回望2017年，视联动力的两条中标喜讯令人振奋：天坛医院新院区智慧病房系统建设项目和广东省卫计委远程医疗建设项目。

两个大单在医疗市场的标杆性作用不言而喻：天坛医院经过史无前例的大规模搬迁，新建了40多万平方米新院区，全面覆盖新院区的智慧病房系统让天坛医院信息化整体升级；广东省卫计委的远程医疗项目中，视联网将覆盖全省2000余个乡镇，医疗资源直抵村一级的基层单位，切实贯彻了卫计委关于“分级诊疗”的规划。

对于视联动力而言，两份沉甸甸的大单使公司在医疗市场上成功破冰，其项目模式也可供复制，为日后公司继续发力提供基础模版。

一切成绩，由一个年轻的部门完成——医疗事业部。这个成立不过半年有余的部门尚且处于初创时期千头万绪还未理清的阶段，而不显山不露水地成功拿下两个大单展现了部门实力。

实力的背后，是时间的积淀，是人才的积累。

领导者带头拼

这个年轻部门的领导者也同样年轻。宋蕾，30岁上下，齐肩长发相貌俊美，是个驰骋医疗业界多年的老手。

走廊上迎头遇见她，正拿着手机开着免提，“开会呢”，她笑笑说，一阵风似的从我身边飘过。自从部



| 2017年,已经成为医疗事业部总经理的宋蕾并未改变往日拼搏的状态

门成立,宋蕾的工作量陡然升级,走马灯般地开会已是家常便饭,手下的人更是满负荷运转。“人手不够,还有很多工作没做”。一场会议后,宋蕾喘口气,开始谈谈她的工作、她的部门。

天坛医院项目由宋蕾全权负责。回想起5年前给天坛医院的第一通电话,耳边炸响的是一句“谁给了你我的电话?”宋蕾有多年的销售经验,并不在意电话另一端的质疑,而是快速促成了第一次见面。

天坛医院信息中心主任是业内数一数二的技术型专家,也是宋蕾主要面对的人。在主任办公室,宋蕾原本计划十分钟的产品介绍最后谈成了一个小时。如何为天坛医院搭建信息化的整合平台,统一智能化管理内部各类视频服务信息,宋蕾提出的方案中视联动力技术的独到之处最终征服了这位素以“难搞定”著称的主任。

第一次拜访,成功。

宋蕾每每回想起,都不住地赞叹主任“确实懂技术,他明白行业发展的趋势和面临的需求,面对这样技术型的专家,我们的商务就很有优势。”

随即而来的一场手术示教转播活动真正把宋蕾的信息化建设方案拉到了台前。如果视联动力的产品在这个环节成功,不仅是跨过了天坛医院的门槛,在医疗业界也会颇有影响力。视联动力派出一个工程师团队驻扎在转播活动举办的酒店,开始搭建、测试网络。宋蕾和测试部门的李文杰则奔波往返于酒店和歌华大厦的机房之间,一遍遍梳理排查转播前期准备中出现的各种问题。

当转播画面流畅地在大屏上出现时,已是次日凌晨6点。8点,转播正式开始,全程音频画质高清流

畅,为在场的数名专家学者展示了一场完整清晰的手术示教。

这次成功的转播,奠定了视联动力和天坛医院长期合作的基础。

很快,宋蕾拿下天坛医院的项目,分三期为医院搭建了信息化平台,整合建立了十间手术室的示教系统,完成会议终端的装置。这也成为天坛医院新院区智慧病房系统项目的契机。

2017年,已经成为医疗事业部总经理的宋蕾并未改变往日拼搏的状态。当跟踪了多年的天坛医院新院区项目开始招标时,宋蕾已经不是单打独斗,而是带领团队扑向一个个项目关节单位。“天坛医院40多万平方米的新院区,信息化建设从市政府、经信委、医院局、卫计委,再到天坛医院的院办、基建等部门,最后才到信息中心,再加上中建一局、中建三局等单位”,宋蕾一一数来:“我们中标不是那么容易。”

此时医疗事业部成立不过一月有余。由于之前公司的医疗项目没有统一规划管理,相应的产品、研发技术等后续支持力量跟不上,拿下大项目后劲不足,种种困境一度让宋蕾怀疑自己的职业规划是不是出了问题。她曾问杨总医疗还要不要做,“没有配合的研发、项目经理和工程师,做医疗的意义又何在呢?”杨总当即召集了人事、技术人员,讨论如何解决医疗线后续研发力量跟进的问题。这一切不过发生在2016年。一年之后,医疗事业部正式成立。

力量壮大,“武器”配齐,天坛医院新院区的招标消息像一声号角,医疗事业部展开进攻,采取集团作战的方式和各个厂家、集成商对决。一方面,医疗事业部要确保自己的工作无误,另一方面要精准定位各个环节的关键部门。宋蕾的目标是,不管谁来投这个标,最终用的都是视联动力的产品。过关斩将,天坛医院新院区项目最终花落视联动力。

来自广东的捷报

天坛医院项目首传捷报后,又传来广东卫计委项目中标的喜讯。这是医疗事业部华南区经理张文带领团队做出的成绩。

“听说张文那边厮杀得比较惨烈”,宋蕾坐在北京总部办公室,平静地描述着这场“战役”。做远程会诊项目,视联动力要面对宝利通、科达等老牌视频业务厂商,当地还有华为、中兴等巨头在侧。“我们的亮点在于整合数字化医院中的各个系统”,宋蕾说。

其实在客户眼中,这么多家企业都是做视频会议的,都一样!这是宋蕾、张文们必须要面对的现实。如

何突出亮点,让客户了解我们的不同;如何杀出重围,甩竞争对手十八条街,副总裁王震腾在关键时刻出马,游走于项目关节之处。经过详细介绍产品和深度沟通,项目被撬开了。

“我们建成后是一张网。作为广东全省的医疗卫生专网,未来可以和全国各个点位互联互通,这是其他厂商所没有的。”宋蕾细数着产品的优势,“其次,其他厂商使用的视频传输是基于IP的传输协议,安全性堪忧。再者,我们的性价比很高,建得越多越便宜,销售价格是倒金字塔型。最后我们的技术是任意点全网并发和交换,可以实现分层管理、分级管理、互联互通。”宋蕾认为,正是这些独特性打动了招标方。

局面打开后,张文带领华南团队火速处理了整个投标过程,以及中标后的协调、支持和客户后期维护等工作。

拿下两个大单给整个医疗事业部提振了士气,部门的整体建设也走上日程。目前,医疗事业部以业务为划分,宋蕾统领整个团队并负责华北业务,东南有张文承接的广东卫计委的项目建设,西北有孙静负责的长安医院、西京医院的项目。最近,新疆医科大的中标也让医疗事业部在新疆迈开了坚实的一步。部门未来计划将各区域的医疗销售逐渐统一,形成整体的销售、研发规划。

得人才者得天下

2017年视联动力在医疗领域的破冰,有前期辛苦工作的铺垫,也有不断积累的人才发挥了重要作用。

华南团队负责人张文,在副总裁王震腾的眼中“是个无论情商还是商务公关能力都很高的人,很能打动人”,宋蕾细数手下的大将,西北的孙静“虽然是个90后,但也很厉害,开始带团队了。”虽然大将在手,医疗事业部仍然对人才十分渴求,尤其是产品、研发等技术人才。与之同类型的企业研发技术团队规模均在在一两百人左右,虽然医疗事业部尚未有如此规模的研发力量,但这是一个建设目标。2017年11月,公司向医疗事业拨出一批研发人员。就在和宋蕾交谈的当天中午,公司会议决定继续抽调总部一些技术大咖向医疗事业部输血。医疗事业部正逐步搭建起商务队伍充足,科研队伍精悍的基本框架。

有了源源不断的输血,医疗事业部精准定位了未来的业务方面,仍围绕着数字化医院和医联体远程医疗两大品牌开展,但是要更深入。从数字化医院的角度出发,公司业务要和客户的数据、业务系统深度融

合,更为专业。这是医疗事业部产品线的发展方向,事实上也是整个医疗行业的大趋势。在广域里,发展医联体和远程医疗,用视联网连接起数百家医院,形成一个尚待充分挖掘的“宝藏”。同时,公司开发的视联猫产品接入视联网,可传输各类数据,视联网将成为资源共享的平台,为未来发展提供无限可能。

在业务方面,医疗事业部关注几个层面:

○ 首先,最顶层的就是卫计委。作为公司的上级单位客户,卫计委的项目以顶层规划为主,一般覆盖全省直至基层,这种方式易突出视联动力的产品特点。在这一层面,医疗事业部已经部分完成京津冀地区、河北、广东、内蒙古等省的视联网全面覆盖。

○ 第二层,从医院角度出发,对接各医院信息化建设,落地统一视频项目,把全院所有的视频整合在一个平台上,做整体解决方案。尤其关注医疗市场上新建医院,因为“新建医院才能体现出统一视频产品的亮点”。

○ 此外,事业部还将接触医疗投资集团和各种医疗协会,配合公司大客户部的医疗集成商业务,进而支撑所有客户需求和未来医疗市场的需求,把公司的医疗线壮大起来。

谈到长远打算,宋蕾还是放眼于医联体的建设。毕竟视联网的最终目标是入户。当那一天来到,承载了全国各省市医院的视联网才会真正发挥其远程会诊、健康入户、健康宣教、医疗咨询、远程探视等等众多功能。那时,又将是怎样一个翻天覆地的变化?宋蕾望着窗外,微笑不语。✦



✦ 拿下两个大单给整个医疗事业部提振了士气,部门的整体建设也走上日程



援疆之旅

文、技术中心监控与网关研发部解君

百炼成钢之援疆

一直想象新疆的美，有漫山遍野的杏花，有皑皑银光的雪原，有绰约多姿的牧场，还有那一望无际的戈壁……，然而，入职后支援新疆才发现自己和其他同事一样，从没有时间去欣赏如诗的美景，至今对它们的认识还停留在纸上。

作为新人的我，对公司产品、现场环境等不甚熟悉，工作压力可想而知。一方面，研发人员作为产品的设计者，需要对产品非常熟悉，有时候还需要远程协助现场工程人员，帮助他们解决设备在安装、使用中的问题；另一方面，还需要熟悉客户的需求，找到他们的“痛点”。为了让客户看到最好的演示效果，我们研发人员大部分吃住在现场，饿了啃面包，累了和衣而睡。人人都说新疆的项目环境就是一个大熔炉，有的人百炼成钢，有的人百炼成渣，援疆的




那日子，我迅速成长，收获颇丰。

还记得随着新疆项目和业务的不断增长，办事处进行了短暂的装修，期间人手越发紧缺，大家只能争分夺秒，但凡能坐下、放好电脑就开始干活，酒店、施工现场、客户办公室、闫主任家里……无不留下了我们敲代码的“美妙音符”，有时划破夜空，与点点繁星共舞；抑或穿透喧嚣，共车水马龙远去。正如视联人，永远是浩瀚长空中最亮的那颗星，也是川流不息的人群中最昂扬的那一个。

遇到节庆日，大家“偷得浮生半日闲”，当地同事带领我们寻找各种美食，饕餮一番来慰劳自己的辛苦。他们的热情款待让我们感受到了家的温暖，把酒言欢以消解浓

浓的乡愁。忙碌的日子永远是最快的，不知不觉我在新疆的工作接近尾声，收拾行囊，细数七十五个日日夜夜，反省工作中的点点滴滴，才知晓收获的不仅是工作上的娴熟自如，还体会到视联人的顽强拼搏和亲如一家，以自己作为其中的一员而倍感荣幸。

时隔半年，当我再次踏上这片热土，看到新疆办事处团队规模的不断壮大，研发人员从无到有，并且组建了本地的研发部门，令我备受鼓舞，在新疆的这段日子，我有幸见证了办事处的快速成长，为公司的快速发展而高兴，同时也更加坚定我做好本职工作，为公司发展做出自己最大的贡献！



政务系统共享时代来临 电子政务视联网终于“正逢其时”

——各政府部门单独建设视频会议的时代或将一去不复返

文 / 售前技术支持部 刘辰 李俊涛

我国正步入全面深化改革的时代，国家大力提倡“创新”以促进改革进程，创新意识逐渐深入人心。2010年，视联动力凭借具有自主知识产权的视联网技术，提出“电子政务视联网解决方案”，积极推动我国政务信息化系统建设模式创新。

当时，在政府应用中并没有类似的解决方案理念。由于各级政府部门早已习惯了传统项目建设模式和思路，再加上国家政策尚未对此有明确的要求和规范，视联网新解决方案和新理念推广起步之初困难重重。随着“创新”之风在全国刮起，视联网技术乘势而起获得多方认可，视联动力也取得了突破性进展，2012年依托视联网技术的陕西省电子政务视联网项目获得工信部顶层设计第一名，就是视联动力发展壮大的一个佐证。

时间飞到2017年，“共享”成为当年中国经济主题之一。星星之火可以燎原，“共享理念”不仅深入民众生活，也深入了各个行业、政府部门，政府信息

化领域迎来了创新与共享的新时代。2016年国务院颁布了《政务信息资源共享管理暂行办法》，明文规范了政务部门间信息资源共享工作，包括因履行职责需要使用其他政务部门政务信息资源和为其他政务部门提供政务信息资源的行为。2017年国务院颁布《国务院办公厅关于印发政务信息系统整合共享实施方案的通知》，进一步指出围绕政府治理和公共服务的迫切需要，要以最大程度利企便民，让企业和群众少跑腿、好办事为目标，提出了加快推进政务信息系统整合共享、促进国务院部门和地方政府信息系统互联互通的重点任务和实施路径。

视联动力产品的特点和功能正好顺应了时代的需求。2015年视联动力在浙江省与当地运营商合作一起落地了浙江省电子政务视联网项目，实现全省政务单位的全覆盖、全联通。而这一项目的落地，比中央的要求早一年，并在后续几年中产生了极大的市场影响和社会影响。

经过多年的项目积累和市场推广，视联动力已经做到“上有政策，下有需求”、电子政务视联网解决方案在全国全面开花的最佳时期。

当前，党中央、国务院高度重视政务信息化发展和政务信息系统整合共享工作。党的十八届五中全会明确提出，到2020年，国家治理体系和治理能力现代化取得重大进展。习近平总书记在中央政治局第36次集体学习时强调，“以推行电子政务、建设新型智慧城市等为抓手，以数据集中和共享为途径，建设全国一体化的国家大数据中心，推进技术融合、业务融合、数据融合，实现跨层级、跨地域、跨系统、跨部门、跨业务的协同管理和服务”。李克强总理多次就政务信息系统整合清理工作作出重要指示批示，并在今年的政府工作报告中进一步要求加快国务院部门和地方政府信息系统互联互通。

由《政务信息资源共享管理暂行办法》和《国务院办公厅关于印发政务信息系统整合共享实施方案的通知》可以看出国家整合各部门信息系统的决心，从根本上改变“各自为政、条块分割、烟囱林立、信息孤岛”的局面，让信息多跑路，让群众少跑腿，让治理更有效，让人民更有获得感。

基于国家电子政务内、外网，建立数据共享交换平台，形成全国整合共享的大格局，政府部门单独建设信息化系统的时代将一去不复返，这是国家大力发展的国策。视联动力的技术优势正好符合这一国策需求，即在一个平台上整合数据资源和视频资源，同时实现大规模的视频会商，最终实现“大平台、大数据、大系统”。

视联网可基于国家电子政务外网进行建设，无需单独部署网络，合理利用现有网络资源，符合国家政策。通过视联网，可建立一个全覆盖、全功能、全高清的具有标准统一、独立开放、互联互通、资源共享、安全实用的高清视频交互系统，在一个平台上提供视频会议、多点视频通信、视频监控、存量视频接入、信息发布、数字电视等功能。实现各地、各单位间信息的实时共享，为各级政府及主管单位提供实时高清的视频数据，提高远程沟通与管理的质量和效率，优化政务的服务流程，促进建立规范化、标准化的视频系统。对实现视频系统之间的信息互联互通和资源共享，促进资源共享和服务提升，有效加强基层机构服务能力，提高政务部门纵向管理深度和横向协调的高效性，提升工作效率都具有重大的意义。

电子政务视联网解决方案无需进行高强度的数据整合，避免复杂的系统数据对接而产生的技术问题，跨过技术接口的瓶颈，通过简单的显示接入达到


数据可视化、调度交换化的效果。在实际应用场景中体现海量信息、即拉即通、信息整合、无缝融合的特点，所整合的数据系统并没有因此而开放任何接口，所以从数据安全的角度也保障了系统的安全性和稳定性。

电子政务视联网解决方案在视频融合和可视对接方面有着极大的优势，按类型几乎涵盖了所有的视频信号，包含视频会议、监控视频、电视墙矩阵、手机移动端、系统桌面、无人机、应急指挥车等。通过数字对接和模拟对接两种方式，即可满足所有可视融合的需求，有着对接实现方便快捷、对接技术难度低、对接成本小的特点。用简单的方式解决从单业务到多业务系统对接的复杂工作，极大的提升平台的建设效率。电子政务视联网解决方案不仅可将监控视频、电视视频、手机视频和电脑视频加入视频会议，还能快速共享给其他政府单位，让不同城市、不同部门的政府单位都能查看共享的图像，手机画面、电脑画面为决策会商提供直观的辅助信息，彻底打破单独系统、单独部门建设的信息化系统之间的“信息孤岛”。

电子政务视联网解决方案的另一个优势和特点就是网状的复杂网络拓扑结构。支持八级组网，覆盖国家-省-市-县-乡-村各级政府单位，实现各单位的高清视频会商及业务整合与共享。彻底打破传统建设方式的横不联、纵不通，实现如今的横到边、纵到底的通讯网络。

电子政务视联网解决方案的理念是致力于顶层设计，力求做到政务信息的“大平台、大数据、大系统”，视联网技术架构有能力完成大规模、支撑跨部门、跨层级、跨应用的信息共享与业务协同。今后，政府部门单独建设信息化系统的情况会越来越少，我们要搭上国家信息化整合共享的快车，结合视联网的技术优势，定制政府部门需求，把视联网铺进更多的政府部门，在为政府部门实现高清视频通讯的同时，统一整体规划和标准规范，做好政务信息的整合共享工作，推动构建覆盖全国、统筹协调、物理分散、逻辑集中、资源共享、纵横协管的“大平台、大数据、大系统”，形成整合共享大格局。

综上所述，随着国家政务信息化的发展，政府领域内或将不存在以各部门单独建设视频会议系统等通用性和可共用性的政务信息系统了，而这正是视联动力的电子政务视联网解决方案的核心理念和一直努力改变的。

未来已至，视联人将凝心聚力。加油视联网，加油视联人！



视联人的足迹

文 / 商务拓展部 刘晨星

【概述】

2017年，视联网持续快速增长，终端全国部署总数再破新高，终端数量即将突破4万台，搭建起目前全国最大的高清视频通信专网。

2017年，视联人走遍了祖国的大江南北，从最西边的新疆喀什乌恰县，到最东边的黑龙江省佳木斯市抚远县，从最北边的黑龙江大兴安岭漠河县到最南边的海南省三亚市，视联人甚至在世界的屋脊——青藏高原也部署了我们的终端，视联人一步一个脚印，将视联网覆盖了全国几乎所有省份（除了台湾省），其中三分之二的省份实现了省、市、县三级覆盖，部分省份率先实现了省、市、县、乡（镇）、村（社区）五级覆盖。

【浙江】

视联动力在浙江省再创佳绩！2017年底，视联动力与运营商合作伙伴联通共同成功中标浙江省公共安全视频共享平台建设项目（雪亮工程总平台）。

此前，浙江采用视联网技术合并搭建了浙江省电子政务视联网与综治视联网，完成省市县乡及重点社区村部署共1400个综治点位，实现全省共计5870个点位的建设目标，覆盖所有政府单位和乡镇，成为全国首个不使用西方网络技术的省级视频融合共享专网。

而这次中标，将推动浙江在政务信息化整合和共享创新方面继续保持“领头雁”地位。当前，政府

信息化整合和数据共享互联互通大潮席卷全国，各类视频资源(监控、会议、点播)也作为一种重要的政府数据资源亟需整合。根据浙江省整体信息规划，浙江电子政务视联网将作为核心的政府和社会资源的整合共享平台，融合来自公安和各厅局委办的视频资源，实现广域上安全的互联互通和资源共享，还可以利用视频通信助力为老百姓“最多跑一次”的便民服务。这样一个创新融合平台在雪亮工程总平台上的成功应用，为浙江省在创新道路上前行添加动力，也丰富了浙江的成功经验，打造起供全国学习的标杆。

【北京】

在十九大会议召开前，北京市16个城区正着力将视联网铺设至乡、街道等基层单位。昌平、石景山两区的视联网已直通街道单位，并投入使用；房山区的视联网部署计划在今年年底前全部建设完毕；东城区则开始建设连接镇、乡、街道直至社区基层的视联网……结合早已开通使用的首都综治办及16个城区的综治办视联网系统，一个临时指挥平台渐渐成形。

【河北】

10月16日下午，中央综治办组织召开全国“雪亮工程”建设视频调度会。河北省雪亮工程采用中央综治办推荐的视联动力“雪亮工程综治分平台”，建设了分级对接的河北省雪亮工程平台，可以支持中央直接的秒级调度各市县监控高清画面，联动视频调度指挥。河北省委政法委常务副书记、省维稳办主任李永君汇报了河北省“雪亮护城河工程”建设联网应用及战时工作情况，并随机展示了一、二、三类监控点位实时画面，得到了中央领导的肯定，为十九大胜利召开保驾护航。

2017年，我们还在新疆建立了1万多台视联网终端，覆盖了100%的自治区、市(地州)、县、乡和80%的村一级基层单位；我们在海南建立横到边、纵到底覆盖所有政府机构的电子政务视联网……视联人在全国各地宣传视联网、部署视联网终端、保障政府各大重要会议，越来越多的省份开始享受底层协议创新带来的高清视频全新体验，作为新一代网络通信的底层核心技术，视联网将不可逆转地赶超并领先西方网络技术，实现协议即服务的目标，为结构性安全的视频与数据融合交换应用建设新标准。我们坚信视联人的足迹在不久的将来出现在全世界每一个角落，真正实现人与人之间只有一个屏幕的距离。✘




十九大期间全国各地视联网24小时待命，保障各项工作正常运转

生 夏 花

218

文、技术管理部 李全科



铿锵的话头，抹过了许久的悲怆！

桀骜的生命，涌动着血液的浪潮！

我在山河之外祈祷，只为了些许缓和！

奔腾过我生命的笑话，看起只是点滴记忆！

为了那久违的一抹欢笑，留存了心底的多年期许！

无奈于秋冬时节木荒叶凉，无奈于初春时节新绿泛光！

命，仅存于分秒荏苒之际！

路，迷失于幻化娉娉世界！

叶落花褪去，木朽根已还。

世间何悲凉，春消夏无光。

诗的活法酝酿在生命的浩瀚里。

花的挣扎凋零在泥土的翻滚中。

生如夏花之绚烂，死如柳絮飘落悄无声。

一种活法，赢得一种人生。

一种失去，化作一寸泥土。

假如盛开，将会如夏花般绚烂。



河北省综治视联网及雪亮工程建设情况介绍

文 / 商务拓展部 王康

为贯彻中共中央总书记习近平关于政法综治“提升平安中国建设能力和水平”的重要讲话精神，河北省政法综治机关主动适应社会信息化发展的大趋势，按照科技引领、信息支撑的思路，加快推进平安建设信息化进程，不断提升平安建设现代化水平。河北综治视联网于2016年10月启动全面建设，目前已经实现市、县两级（11个地市、168个区县）全覆盖。其中，石家庄（267个乡镇（街道））、秦皇岛（110个乡镇（街道））已经全部开通覆盖建设到乡镇。其余的9个地市部分乡镇已经开通综治视联网，正在筹划全部覆盖建设中。石家庄市、邢台市已经启动村级综治视联网部署建设。目前，全省共计632个乡镇（街道）和62个村（社区）开通综治视联网。自启动建设以来，通过综治视联网召开了多次全国、全省工作会议。

2017年2月份，河北省综治办首次通过综治视联

网接入了石家庄公安天网监控，接入当天通过综治视联网发现省委门口聚集上访事件，并通过综治视联网将画面推送到了石家庄市委供石家庄市委领导决策。（案例二详细图文说明）。

2017年4月份，河北省综治办率先建设完成全国第一个省级综治指挥中心，7月份在全国率先建成省级雪亮工程综治视联网平台。目前通过综治视联网接入各类视频监控图像数万路，横向接入省公安厅、省交通厅、省水利厅等部门监控视频，纵向通过11个地市级雪亮工程综治视联网平台接入公安“天网”监控。河北雪亮工程综治视联网平台在十九大保障期间发挥了非常重要的作用，圆满完成了中央综治办在十九大期间的视频调度工作，得到了中央领导和省级领导的充分肯定，中央综治办先后三次在全国综治大会上介绍推荐了河北省雪亮工程分级对接的建设模式。（案例一详细图文说明）

案例1: 2017年, 依托“雪亮护城河工程”建设, 河北省大规模推进视联网系统搭建。

随着搭建进度加快, 全省已分级接入9个地市的公安、天网、监控共17万余路监控资源, 剩余2个地市的平台对接也在十九大召开前完成。

河北省视联网建设不断深入, 视联网的优势也在日常工作中突显出来。在今年“十一”国庆期间, 省级公安监控平台突发故障, 无法向中央推送监控图像。在此突发状况下, 监控分级对接的综治视联网依然成功让中央调看了河北各地市道路、广场、机场等多个重要场所的高清实时监控, 圆满完成中央对河北的调度巡检工作。

为保障十九大召开, 河北省综治中心成立了专人值班小组, 各级综治中心也从10月1日起实时24小时值班, 每日至少对重点部位监控巡查三次以上, 发现问题及时推动相关信息, 较好地发挥了实战效能。

10月16日下午, 中央综治办组织召开全国“雪亮工程”建设视频调度会。河北省政法委常务副书记、省维稳办主任李永君通过视联网汇报了“雪亮护城河工程”建设联网应用及战时工作情况, 并随机展示了一、二、三类监控点位实时画面。



案例2: 省综治中心例行巡检发现、指挥、处置一起群体性事件

“十一”双节假期期间省综治办每日安排专人不间断对全省公共场所、重要区域部位和交通点位的监控视频进行巡检, 全方位预测预警预防。10月6日上午, 省综治中心8:00巡检发现石家庄晋州政府门前有约50人左右群众聚集, 值班人员迅速按照省综治办副主任袁荣彪指示通过视联网指挥系统, 联系石家



庄市委政法委值班领导, 指挥晋州市迅速处置。经了解, 此次群体事件因集中供暖建设泵房占地补偿问题引发, 经晋州市委市政府积极工作, 11时左右群众陆续散去, 秩序恢复正常。✘

案例3: 石家庄市政法委多次向中央政法委领导和省政法委领导通过视联网演示实时网上协同办案系统。



“视联猫”首秀新疆喀什

文 / 商务拓展部 靳剑锋 龙腾

2017年11月2日，是个普通的日子，但对视联人而言却是历史性的一天。当日凌晨1点，喀什地委指挥中心通过一根视联网网线开始了对地区工商局和喀什第二人民医院的数据业务访问。其不同之处在于，这是一次基于视联网而非互联网的访问，这意味着视联网数据接入服务系统（简称“视联猫”）在新疆喀什实地测试圆满成功，也意味着“视联猫”时代新序幕的开启！

“视联猫”，一种将互联网的TCP/IP协议转换为视联网协议，并在视联网中传输交换的专用设备。它天生携带V2V视联网协议全部优秀基因，安全、高速、便捷同时又包罗万象。

喀什地区政法委综治指挥中心设有9大中心、54家成员单位，在实际应用中，如果按照传统模式来布局和建设综治指挥中心，就需要为每一个成员单位分别拉一条独立的光纤接入，由此带来网络布线复杂、线多线乱、成员单位间信息相互隔离又不易管理等问题。地区级单位对接尚且出现如此问题，更不要说覆盖到市（县），乡镇（街道）、村（社区）了。

基于良好的视联网终端覆盖基础，喀什地区在部

署各个中心和成员单位网络时，可直接将视联猫接入已部署的视联网链路中，不再需要单独拉线，真正实现了“一个单位一条线，一条线上多业务”的愿景。最新数据显示，喀什已完成37家成员单位“视联猫”部署应用，可在电脑上仅通过一根视联网线对37家成员单位数据业务平台访问。这种集约方式得到当地政法委的高度认可，并计划下一步覆盖喀什地区所有政府委办单位。

视联猫的成功使用坚定了喀什地区政法委的信心，意识到部署和使用“视联猫”可以解决政法委每个乡村基层单位、指挥中心、各厅局的原本需要多条线路多条网络的难题，各成员单位间信息相互隔离的问题也将不复存在，还能节省大量的专线费用。使用视联猫后，只需一根视联网线路通到乡、到村、到市（县）、到各级指挥中心和综治中心，即可完美解决所有视频和数据业务的传输，还确保了这些信息在传输中的安全。

喀什地区“视联猫”的成功落地，引起新疆其他地州政法委的广泛关注，纷纷咨询“视联猫”的功能和使用情况。在听完和看完“视联猫”使用演示后，都表示希望引入这一设备解决当地网络拉线难题。“视联猫”不仅是视联动力技术创新的又一征途，也是为信息化建设和运营商原有商业模式提出新思路。对国家政府各级信息化部门而言，视联网成为互联网之外的一种安全、实时、自主创新的基础信息承载网络最佳选项，非常适合在省、市（县）、乡镇（街道）、村（社区）各级部署，尤其对于尚未覆盖电子政务网络的乡村更是意义重大。对运营商而言，“视联猫”可直接从用户端汇聚所有数据、音视频业务并重新接入分配，这一变化的后果将影响到未来运营商商业格局的划分。然而技术更新迭代的趋势不可逆转，当商业模式越来越依赖于技术创新之时，未来的变革越是从底层而起的颠覆。

“视联猫”的应用，对于视联动力的发展也是里程碑式的。它标志着视联网技术继视频通信、视频融合的行业应用后进入发展的第三阶段：数据视频全整合的非IP化基础信息网络设施建设。

通过这一项项的技术创新，视联网正在开启一个新时代，我们身处时代变革的前沿，是荣幸，是挑战。视联网技术以其不平凡的基因，将继续为国家和行业的网络信息自主化、安全化、融合化、应用化、实战化发挥自身的力量。

最后，感谢技术中心研发部沈军团队，没有他们的辛苦付出，就没有视联猫的成功。谢谢你们！



浙江省电子政务视联网诞生记

文 / 商务拓展部 孟祥成

浙江省一直走在全国科技创新的前沿，也孕育了新科技应用的肥沃土壤。2015年3月份，浙江省建设全省电子政务系统的需求浮现，欲通过政府的顶层设计使全省各级政府单位视频业务系统达到横到边、纵到底的互联互通效果。

此时在北京，视联动力的核心技术——视联网凭借全交换、全覆盖、全功能、全高清、结构性安全等特点，逐步受到市场的认可。而这些特征，也正好与浙江省的需求相匹配。如果视联网能够在浙江省落地，不仅仅对公司知名度、产品认可度是一大利好，更重要的是进一步实践了公司以科技服务国家、服务社会的初衷。

4月，总裁杨春晖带领团队赶赴杭州。面对浙江省政府办公厅、省经信委、省食药局等领导对视联网技术的详细询问，总裁杨春晖从基础原理、实践应用、未来发展等方面一一作答。当即，众位领导商定，计划前往视联网海南省实地考察调研视联网的应用现状。

浙江省经信委副主任吴君青带队海南省考察结束后，便启动了浙江省电子政务视联网全省建设方案。根据该方案，浙江省将建立一套实现省、市、县（市、区）及乡镇的全覆盖、全功能、全高清的高清视频交互系统，提供视频会议、多点视频通信、视频监控、存量视频接入等功能。这一系统能够实现异地各单位间信息的实时共享，为各级政府及主管单位提供实时高清的视频数据，提高远程沟通与管理的质量和效率，优化政务的服务流程，有效加强基层机构服务能力，提高政务部门纵向管理深度和横向协调的高效性。

这套系统建设由浙江省政府办公厅，涉及省、市、县、乡四级政府及横向成员单位，共计5500个点的视联网建设目标。省政府办公厅要求，视联动力同四大运营商进行商务合作沟通，力争做到全都参与公平竞争。与以往与运营商的合作模式一样，视联动力提供该项目建设所需的平台设备、技术服务；运营商提供覆盖到约5500个单位的专线链路，并购买所有点的视联网终端，将平台、链路、终端打包成服务的



模式，分年收取政府支付的费用。

在视频通信项目上，一次有5000余条专线链路的需求从未有过，加之视联网技术的各项优势，这一项目对运营商充满诱惑。经过多轮商务洽谈，运营商完全接受视联动力提出的基本合作模式，愿意通力合作拿下这个大项目。最终，在视联动力积极配合下，浙江移动拿下50%的标段，浙江电信中标40%标段，浙江联通中标10%标段。这一项目也为日后视联动力与各大运营商的长远合作奠定了基础。

至2016年，浙江省电子政务视联网作为全国首个不使用西方主流网络技术的省级视频融合共享专网，开始实际运行。期间，这套系统的应急指挥功能在当场突发事件中发挥了重要作用。

与传统应急指挥系统不同，这套系统搭建起来的互联互通全网视频通信通讯网络可进行分布式应急指挥，即在任意点都可以汇聚视频信息，随时发起指挥。同时，这套系统不用复杂的整合就能实现数据可视化、调度交换化，并能够任意点组合通信、双向指挥、可视会商、自由组会，在很大程度上提高了政府对突发事件的处理速度和能力。

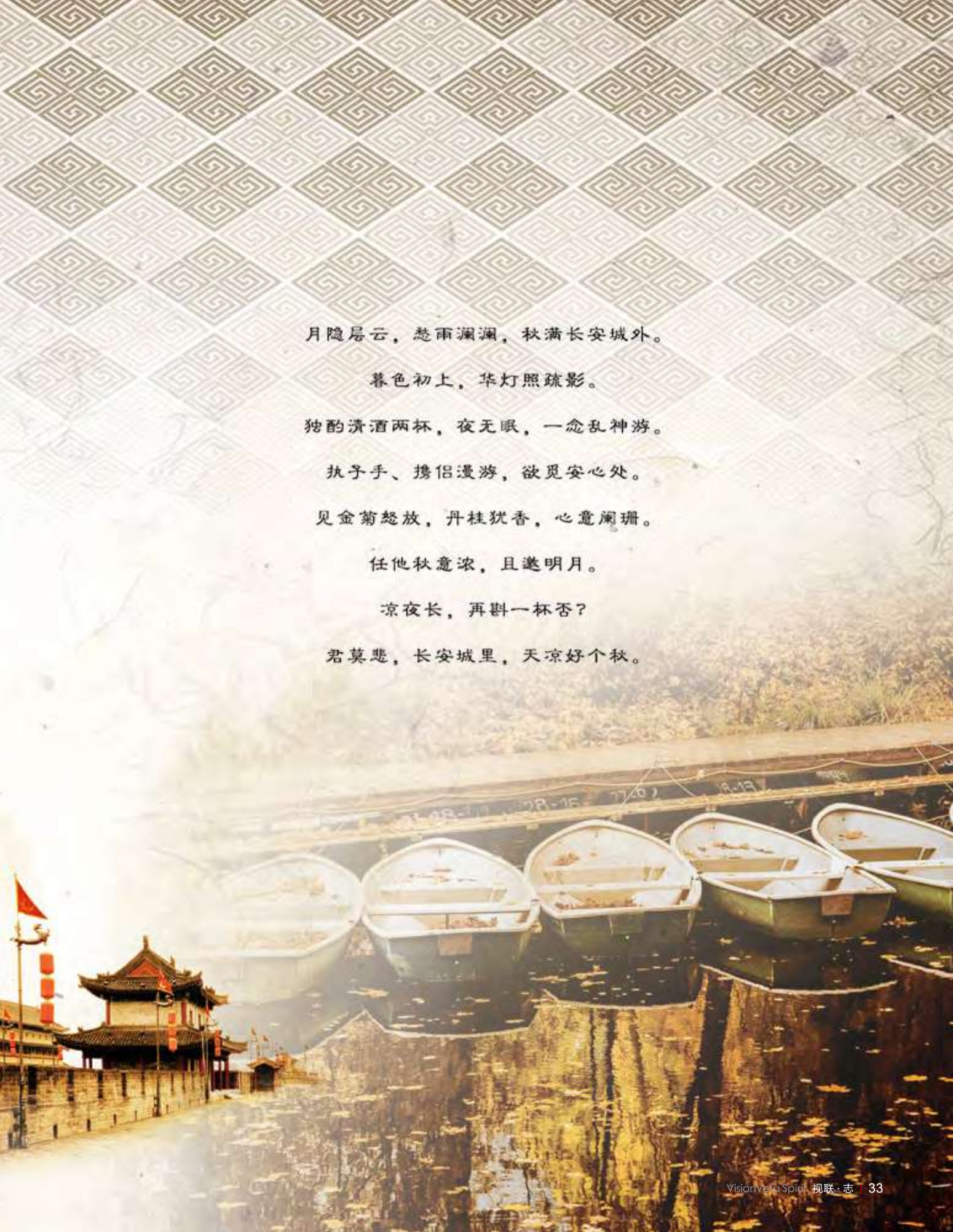
同一时期，浙江省电子政务视联网也出现在世界互联网大会、G20峰会、杭州亚运会等重大会议上，积极提供多部门配合、实时指挥、多部门协调会商等视频保障。

视联网凭借其源源不断的创新动力，在浙江这块科技创新的沃土上汲取养分，也为其回报。以视联网技术为支撑的电子政务平台，让浙江省政务服务能力跃上新台阶，成为全国各省市学习的标杆。视联动力也将以北京总部为圆心，不断向外扩散，把先进的技术带到全国各个角落，为科技兴国助力。✦

满庭芳 长安秋

文、项目管理部唐石磊





月隱層雲，愁雨瀾瀾，秋滿長安城外。

暮色初上，華燈照疏影。

獨酌清酒兩杯，夜無眠，一念亂神游。

執子手、携侶漫遊，欲覓安心處。

見金菊怒放，丹桂猶香，心意闌珊。

任他秋意濃，且邀明月。

涼夜長，再斟一杯否？

君莫悲，長安城里，天涼好個秋。

为客户带来显著、持久、改变游戏规则的能力，是视联动力的使命。为此，视联动力为客户量身定制了贴合实际需求的产品体系，按照属性和功能分为十个大类，包括：视联网核心服务器，视联网终端设备、管理与应用系统、系统应用软件、视联网融合网关、手机APP、雪亮工程专用系统、智能服务专用系统、移动指挥系统专用设备、其他服务相关产品等。

视联网核心服务器



VW-HX系列
视联网核心交换服务器

视联网终端设备



ZD-QM10
启明1视联网终端



ZD-QM20
启明2视联网终端



ZD-QM30
启明3视联网终端



ZD-FJ10
视联网分级控会服务器



ZD-JG10
极光视联网终端



ZD-JG12
极光视联网终端旗舰版



ZD-JG40
极光4K终端



ZD-JG42
极光4K终端旗舰版



ZD-JG80
八路解码电视墙服务器



ZD-SS10
手术示教一体化终端



ZD-EC20
双路编码器



ZD-CK系列
视联网触控一体机



ZD-HY10
视联网4G会议宝



ZD-YT20
双子星一体机



ZD-YT10
北极星一体机

管理与应用系统



XT-GS10
视联网GIS天眼调度应用系统



XT-HG10
视联网会议管理系统



XT-JG10
视联网监控联网管理调度系统



XT-NG10
视联网内容管理系统



XT-WG10
视联网OMC网管系统



XT-XL10
雪亮工程综治信息系统



XT-FB10
信息发布管理系统



XT-LL10
视联网业务流量监测告警系统

系统应用软件



SW-PA10
PAMIR会议调度软件



SW-PA20
PAMIR Lite会议调度软件



SW-PA30
PAMIR Mobile会议调度平板



SW-CJ10
多路解码IE插件



SW-PC10
PCTV双模软终端



SW-WX10
“微视联”微信公众平台

智能服务专用系统



ZN-RS10
人脸识别布控预警
分析系统



ZN-FX10
智能视频分析系统



ZN-SK10
车辆识别卡口
数据系统



ZN-ZM10
视联网转码服务器

产品型号为内部型号, 请以实际销售为准。

视联网融合网关



WG-CC10
视联网存储网关



WG-GX系列
视联网监控共享服务器



WG-LT10
手机流媒体服务器



WG-XM10
XMCU会议对接服务器



WG-VM系列
视联网数据交换网关
(视联猫)



WG-VW系列
视联网数据交换共享
网关 (猫王)



WG-XZ系列
监控接入服务器

雪亮工程专用系统



XL-BJ10
雪亮工程报警服务系统



XL-RH10
雪亮入户机顶盒中间件



ZN-RS10
人脸识别布控预警
分析系统



ZN-ZN10
智能视频分析系统



XT-JG10
视联网监控联网管理
调度系统



XT-GS10
视联网GIS天眼调度
应用系统



XT-XL10
雪亮工程综治信息系统



WG-XZ系列
监控接入服务器



WG-GX系列
视联网监控共享服务器

手机APP



AP-HK10
视联会控APP



AP-HT10
视联网会易通APP



AP-VH10
视联家APP



AP-YW10
V观·视联网运维APP



AP-XS10
综治雪亮哨兵APP



AP-ZT10
视联掌上通APP



AP-YH10
统一视频医护APP



AP-MB10
民兵APP

移动指挥系统专用设备



YD-ZH10
移动指挥车



YD-CZ10
视联网车载调度系统



YD-DB10
4G移动单兵手持终端



YD-TC10
视联网4G图传终端



ZD-JG80
八路解码电视墙服务器



YD-LX20
流星2车载终端

其他服务



FW-DD10
视联网调度基础服务



FW-ZH10
视联网账号管理基础服务



FW-YW10
视联网运维服务

产品型号为内部型号, 请以实际销售为准。

视联猫

——视联网数据交换网关

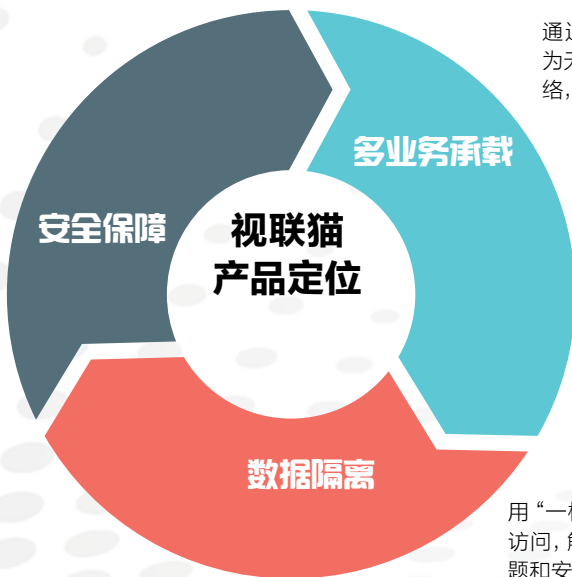
文 / 技术中心产品部 胡磊



产品概述

视联网数据交换网关(以下简称“视联猫”)是为了满足视联网用户访问非视联网(IP网、IPTV专网、其它领域业务专网等)的应用需求,通过视联网承载现有基于IP体系的网络应用的核心设备。视联猫产品可充分发挥视联网的融合优势,利用视联网具有的结构性安全传输优势,不仅可提供实时、高清的全视频业务服务,也可以实现安全的高品质的数据业务服务。用户无需分别投入多条数据专线即可在一根线上实现视联网和数据业务的融合。支持统一部署、统一管理、统一维护,有效提升全网的信息传输、融合共享、安全防护和运维管理能力。

利用视联网结构性安全特点和二层VPN技术,将视联网打造成互联网之外的一种安全、实时、自主创新的基础信息承载网络。



通过视联猫产品,将视联网打造成为无IP,更安全的数据+视频基础网络,满足全业务承载。

用“一根线”满足多用户、多网络、多业务访问,解决用户重复建设、维护困难的难题和安全性的困扰。

典型应用

链路整合

视联猫主要用于IP网、广电网、各种业务专网的链路整合,解决用户业务多导致的综合布线复杂,线多线乱,管理困难的问题,实现链路高效整合。

节约成本

用户通过视联猫汇聚多项业务,一台PC就能同时访问多个不同的业务平台,一个人就能满足当前的业务需求,降低了设备成本,也降低了人力成本。

深度应用

用户可利用视联网作为主干链路,通过视联猫将数据传输至各下属单位,满足各级成员单位对归属业务平台的访问。

视联前沿视角共享移动指挥车

文 / 技术中心产品部 胡磊

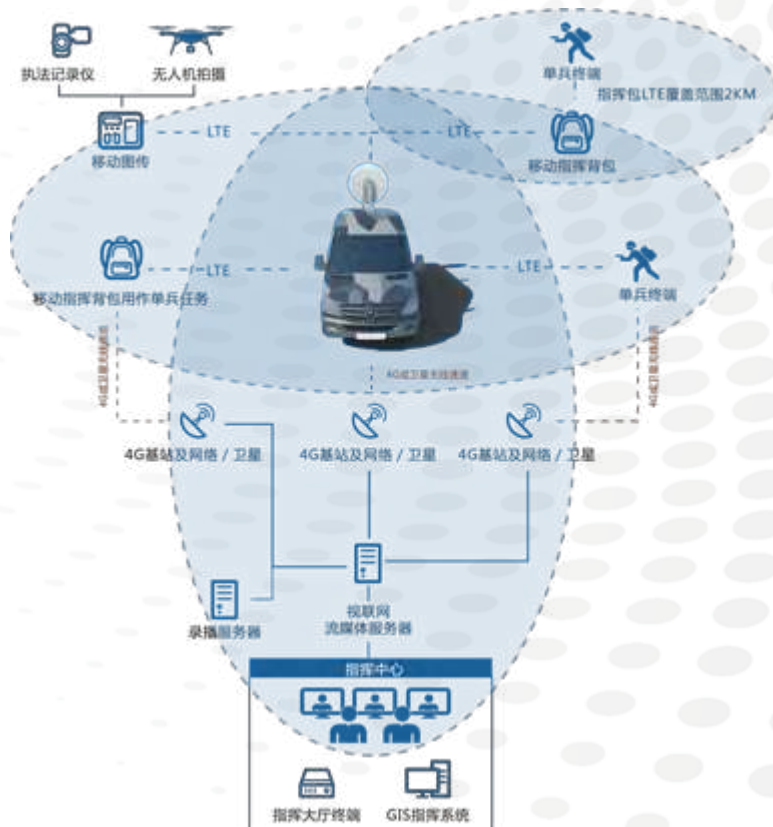
产品概述

视联前沿视角共享移动指挥车系统是视联网在移动指挥领域的延伸,实现了指挥车到哪里,哪里就是指挥中心的功能。车内配置有50寸大屏和6个17寸屏幕电视墙,可以通过4G或车载卫星与总部指挥中心建立双向高清视频通信;还可以指挥其配套的数十个移动单兵终端或手机进行视频视角共享和视频会商;还可以与指挥中心、多个单兵建立三级互通的大视频共享会商平台,将指挥中心图像、指挥车内视频,多个单兵视角进行灵活的调度、显示、控制。移动指挥车系统是视联动力最具前瞻的产品,是视联网深耕应急指挥需求,不断推陈出新的有力见证,奠定了视联网在应急指挥领域摇的顶尖地位。



产品亮点

- 分布式架构 :指挥、组网、调度、显示、控制灵活。
- 效果多样化 :为每个指挥车配备多种单兵以应对不同任务场景。
- 显示多元化 :车内配备的指挥屏幕可显示多种单兵设备图像,也能接收显示指挥中心画面。
- 功能多样化 :不但可以作为指挥中心使用,还可以作为摄像、照明、移动基站等功能载体。
- 操作简便化 :界面简洁,操作方便,可由一名操作员独立完成。



下乡办入村委
让视联网走进千家万户
我们就好比这昆仑山的儿女
一般
扶风摇吹河山雪
旭日东升照昆仑
裕德似博敬如宾
留住丰收白身去
万马证天奏凯旋
我们来自东南西北四面八方
为了共同的目标齐聚和田
日以继夜夜以继日
披星戴月枕戈诗旦
为了心中的梦想
为和田的明天更美好
为了祖国的繁荣稳定
为了视联动力的发展壮大
所有的这一切
都是援疆的小伙伴们
携手并进同心同德
我们是幸福
快乐的援疆和田人

和田初雪

有感

文、技术管理部刘丰

天山之南的塔克拉玛干广阔无垠的沙漠海洋
披上羊脂玉的轻纱起舞
昆仑山北的玉龙喀什河
蜿蜒流淌的滋养南疆的母亲河
盖着天鹅绒的被子轻眠
塞外的疆南和田
看瑞雪初至
银装素裹
江山如玉
在这湛蓝明澈的天空下
和田和田
这一片热土之中
满腔热血的视联人
翻过大山越过沙漠

视联 荣誉榜

文、人力资源部 张甜



在科技引领未来的时代大背景下，2017年的视联动力只争朝夕，乘风破浪，以百分之四百的速度大步跃进。这一年，我们由300位视联人的团队增加到1000人的大家庭；这一年，我们的事业延伸至中国的边疆，力争造福每一片土地；这一年，我们不仅有全国最大的视联网，我们也涉足医联体，创造视联猫，将我们的专业技术精锐产品渗透进各行各业。我们一直为“人和人的距离只有一个屏幕”的伟大愿景认真努力奋斗不休。

在这忙碌与突破的一年里，随着公司发展趋势日益良好，视联动力收获了来自客户和合作伙伴的满满赞誉、信任及肯定。在中国的版图上，大到省市，小到地区县，东西南北的每一寸土地都留下了一批带着“使命、创新、卓越、共赢”价值观的视联人，为公司愿景在不断奋斗辛苦拼搏的景象。

这一年，我们收到来自全国各地表扬信共计37

封。其中，特等功为寰宇勋章（指党中央、国务院、全国人大、全国政协颁发的表扬信），一等功为五星勋章（国家部委颁发的表扬信），二等功光辉勋章（省级、直辖市、自治区）共14封，三等功（市级）18封。根据以上标准，**2017年视联动力二等功团体一个，二等功个人共61位，三等功个人共58位。**

年末，带着这份沉沉的闪光的荣誉，对荣誉榜中的每一位视联人给与表彰奖励，感谢他们的辛劳付出，感谢他们对工作的严格要求，精益求精；也愿每一位视联人成长的路上，有幸能遇到一个永远陪你相信奇迹的视联人并肩战斗，带着这份“内驱力”，怀抱梦想，认真努力，追求卓越，砥砺前行。

这是一个最好的时代，让我们登高望远，阔步前行，“雄关漫道真如铁，而今迈步从头越”。18年让我们再接再厉，再创佳绩，自豪而勇敢的说：“你就是我，我就是你，我们就是视联动力”。★

2017年视联动力收到以下单位书面表扬信

- 吉林省社会治安综合治理委员会办公室
- 广西壮族自治区社会治安综合治理委员会办公室
- 福建身社会管理综合治理委员会办公室
- 天津市社会治安综合治理委员会办公室
- 新疆政法维稳信息平台项目建设领导小组办公室
- 四川省社会治安综合治理委员会办公室
- 西藏自治区社会治安综合治理委员会办公室
- 海南省社会治安综合治理委员会办公室
- 河北省社会治安综合治理委员会
- 绍兴市党的十九大维稳安保指挥部
- 中共杭州市委政法委员会
- 中共喀什地委政法委员会
- 秦皇岛市社会治安综合治理委员会办公室
- 中共舟山市委维护稳定工作领导小组办公室
- 中共宁波市委维护稳定工作领导小组办公室
- 金华市党的十九大维稳安保工作领导小组指挥部
- 丽水市信息中心
- 中共台州市委维护稳定工作领导小组办公室
- 唐山市社会治安综合治理委员会办公室
- 广元市昭化综治中心
- 莲都区“护航十九大大会战”指挥部
- 荆门市屈家岭管理区社会管理综合治理委员会办公室
- 湖州市党的十九大维稳安保指挥部
- 黑龙江省综治办
- 辽宁省社会治安综合治理委员会办公室
- 承德市社会治安综合治理委员会办公室

河北省全体成员荣获团体二等功





年度个人二等功奖获得者

(排名不分先后)



EG 曾厚文
南宁



EG 陈洪懿
拉萨



EG 陈圣元
华南



EG 冯小刚
西南



EG 呼亮
天津



PM 母永静
西南



EG 华森
东北



EG 纪秀成
东北



EG 李晨龙
东北



EG 李建永
东北



EG 李攀
西南



PM 张天园
东北



EG 梁定聪
海南



EG 刘欢欢
西南



EG 刘荣
华南



EG 鲁力铭
新疆



EG 马寅龙
沈阳



DM 何杨
西北



EG 裴柠
华中



EG 彭雄
长沙



EG 冉海波
沈阳



EG 王博
新疆



EG 王基文
东北



DM 礼赞
沈阳



EG 王强
华北



EG 肖焕敏
华南



EG 谢瑞鹏
新疆



EG 邢春吉
东北



EG 赵冬
华中



DM 廖健凯
南宁



EG 赵海成
东北



EG 赵铭浩
东北



EG 仲维珍
哈尔滨



BD 关键
西藏



BD 冀建洛
西北



DM 苑志亮
东北



BD 李菊
南宁



BD 刘剑
西南



BD 钱源
海南



BD 孙名
吉林



BD 孙孺
总部



DM 王云
华南



BD 王福生
东北



BD 王强
东北



BD 文吉静
西藏



BD 谢李杰
华南



BD 闫宏博
新疆



DM 杨东鹏
东北



BD 杨波
西北



BD 叶权
天津



BD 殷杰
华南



NT 曾兆煌
海南



NT 程昌育
广西



DM 叶伯林
海南



NT 元浩丞
沈阳



PM 邓国艳
南宁



PM 李嘉宾
沈阳



PM 李亚鹏
西北



PM 刘杨
东北



DM 张勇
西北



年度个人三等功奖获得者

(排名不分先后)



KC 霍婷
西北



KC 张冬
西北



EG 白天征
华北



EG 陈天宇
华北



EG 顾岳斌
华东



EG 韩飞达
华东



EG 何昭
华东



EG 胡素科
华东



EG 蒋宏宇
华东



EG 孔益侃
华东



RG 林剑
衢州



EG 刘荣
华南



EG 卢涛
华东



EG 罗锐
伊犁



EG 毛德港
华东



EG 沈纯
华东



EG 石杭杭
华北



EG 孙强
华东



EG 王诚
伊犁



EG 王浩
舟山



EG 王凌波
绍兴



EG 王强
华北



EG 王鑫
华东



EG 魏彬
华北



EG 翁铖志
华东



EG 翁新露
华东



EG 吴沧辉
华东



EG 肖焕敏
华南



EG 徐玉锋
华东



EG 徐招君
绍兴



EG 徐正
华东



EG 杨承华
宁波



EG 杨凯
华东



EG 殷渤凯
金华



EG 张君浩
华北



EG 张柯佳
华北



EG 张宁
华东



EG 张于冰
华东



EG 章晨
华东



EG 郑小丰
衢州



EG 周赢
华东



BD 杜书芳
华北



BD 杜宗南
承德



BD 花红阳
华北



BD 靳剑锋
西北



BD 刘文武
伊犁



BD 平仕博
华北



BD 王康
华北



BD 谢李杰
华南



BD 闫宏博
新疆



BD 杨波
西北



BD 尹涛
秦皇岛



PS 王硕
总部



PS 李永峰
西北



PM 吴彰帆
新疆



PM 张培林
伊犁



DM 刘才
新疆



DM 袁野
新疆

视联的 我们

文 / 人力资源部 徐孟晗

视联十年，公司进入发展的快车道。多年的积累，在2017年一朝迸发。这一年，从300人增加到1000人的视联大家庭，拥抱了更多心怀高远的有志儿女；我们的事业延伸至中国的边疆，力争造福每一寸土地；我们拥有共同的奋斗目标和伟大愿景，实践“使命、创新、卓越、共赢”的价值观。这一年，总部和全国各地的办事处共组织近百场丰富多彩的企业文化活动，在大家忙碌之余点亮生活。现在，让我们一起回顾那些精彩的瞬间吧。



总部篇
圣诞节晒照抽奖活动

2017年12月25日下午，几位盛装打扮的圣诞老人扛着麻布袋为大家送出美味的糖果，进行抽奖活动，同事们为了找出那些假冒糖果玩得不亦乐乎！



CS俱乐部活动

2017年7月16日CS俱乐部成立，举办了首次户外野战活动，在本次活动中成员们一起体验了刺激过瘾的集体竞技，享受着枪林弹雨所带来的快感！



西南篇
西南区攀岩大比拼

2017年11月27日下午，西南区域成都分公司开启了挑战极限的攀岩大比拼。区域的每位小伙伴在教练的指导下，燃烧激情，勇攀高峰，挑战自我，取得了不错的成绩，还诞生了第一位成功登顶的攀岩女王。



西北篇
平板支撑大比拼

2017年8月的一个周五下午，西北区技术人员14人利用空闲时间开启PLANK平板支撑大比拼，最终演示部的程东航以5分05秒夺冠，开启西北区运动风潮。



海南篇
琼海漂流

2017年9月16日办事处第一次组织户外活动，琼海漂流。大家享受着阳光，四面青山环绕，期待“有惊无险”后的轻松与刺激！

华东篇
七夕酒会



2017年8月28日，杭州办事处“七夕酒会”在浪漫温馨的气氛中圆满落幕，祝视联动力所有伙伴们七夕情人节快乐！当远处钟声敲响了22下，还有2个小时2017年的七夕节即将结束，愿还没有鼓起勇气的你能够把握最后时光，勇敢地走向生命中的那个TA。

华中篇
指压板跳绳比赛



南昌办事处2017年团建活动中，技术小队3人以一分钟62个的优秀成绩荣获此次指压板跳绳冠军，充分展现了“痛，并快乐着”的比赛宗旨。

华北篇
生日会



第三季度生日会：2017年10月27日的周五下午，华北区为第三季度生日的视联小伙伴举办了生日会庆祝，我们都是小公主，我做你的小王子。

东北篇
工服晒照活动



作为被通讯行业耽误的时尚公司，相信此次我们用心打造的灰色加绒帽衫，一定能陪您度过这个寒冷的冬季。

华南篇

“印象男女，与爱情无关”七夕活动



8月28日——中国传统情人节，广州办筹划主题为“印象男女，与爱情无关”员工活动，增强员工间的了解、沟通及交流，有助于协调男女员工的关系，对以后的职业生涯也有积极的意义。

在视联动力，我们的员工朝气蓬勃，同事们亲密无间，团队间配合默契，公司贴心周到。快乐工作一直都是我们的宗旨，大事小事，都是精彩时刻，我们愿做快乐的工作者，我们的工作精彩无比! ★

视联 摄影展





新员工风采

二零一七年视联动力员工人数增长了66倍，这些来自五湖四海的同事们为了「让普天之下人与人之间只有一个屏幕的距离」的梦想走到一起，为公司的快速发展输送动力。本刊设置新员工榜，展示本季度新入职的小伙伴们。快来这里找到你自己吧！

总部新员工



BD 刘文会
总部



DM 刘玲
总部



FD 耿红玉
总部



FD 田亚男
总部



KC 李云龙
总部



KC 冯瀑璇
总部



NT 陈均森
总部



NT 孙志建
总部



NT 肖本卫
总部



NT 于海龙
总部



PD 刘鸿达
总部



PM 王萌
总部



PS 陈聪
总部



PS 冯占洋
总部



PS 胡晔
总部



PS 刘希阳
总部



PS 柳艳
总部



PS 马伟静
总部



PS 张举浩
总部



TP 张宁
总部



RD 陈威
总部



RD 窦根亮
总部



RD 郭忠平
总部



RD 江梅雨
总部



RD 李瑞瑞
总部



RD 李亚茹
总部



RD 梁玉珂
总部



RD 刘蒙
总部



RD 刘莘莘
总部



RD 刘雪燕
总部



RD 卢燕青
总部



RD 王俊锋
总部



MK 孙海洲
总部



HR 王京
总部



HR 徐孟晗
总部



HR 于思雯
总部



RD 薛洪立
总部



RD 杨丙坤
总部



RD 翟伟
总部



RD 张凯
总部



RD 张松
总部



RD 钟文亮
总部



RD 吴建平
总部



TP 张旭斌
总部



TT 陈萧明
总部



TT 贾圭
总部



TT 牛存果
总部



TT 谭铭泽
总部



RD 吴震
总部



TT 张静佳
总部



TT 薛艳艳
总部

新疆区域 新员工



AD 薛斯允
乌鲁木齐



BD 闫航
乌鲁木齐



DM 耿文国
乌鲁木齐



EG 白来来
和田



EG 白意
喀什



EG 曹家睿
哈密



EG 陈照民
阿勒泰



EG 邓斌
和田



EG 豆鑫发
吐鲁番



EG 韩世波
喀什



EG 韩彦文
塔城



EG 何凯
吐鲁番



EG 胡鑫永
喀什



EG 蒋韞晗
乌鲁木齐



EG 康金成
库尔勒



EG 李旭林
哈密



EG 刘承东
博州



EG 刘丰
和田



EG 马晓东
喀什



EG 麦提如则·麦提努日
和田



EG 邱康
新疆



EG 邵春霖
阿克苏



EG 沈梦琴
伊犁



EG 石廷瑞
阿勒泰



EG 王亚辉
乌鲁木齐



EG 吴楠
吐鲁番



EG 杨璐
阿克苏



EG 张宏山
伊犁



EG 张龙志
塔城



EG 张强
塔城



EG 张亚涛
博乐



HR 李雪婷
乌鲁木齐



HR 闫怀木
乌鲁木齐



KC 张涛
乌鲁木齐



PS 卢鑫
新疆



RD 付林
乌鲁木齐



RD 赵子芬
乌鲁木齐

东北区域新员工



PS 王新乐
沈阳



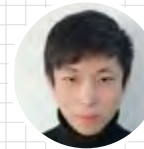
BD 毛小光
赤峰



BD 刘驰恒
大连



BD 刘金
哈尔滨



EG 王志伟
哈尔滨



KC 韩双彬
哈尔滨



KC 鲍志杰
呼和浩特



PS 韩磊磊
呼和浩特



BD 王化天
锦州



EG 卜尧
沈阳



EG 刘宁
沈阳



EG 马寅龙
沈阳



EG 张明
沈阳



FD 赵芳芳
沈阳



KC 景太旭
沈阳



BD 高翔
延边



EG 柴岩
长春



EG 王钊
长春

华北区域 新员工



AD 孟鑫源
石家庄



BD 刘大强
廊坊



BD 刘鹏航
长治



BD 杨文忠
山西



DM 高梦琛
石家庄



EG 甘凯敏
华北



EG 贾孟康
北京



EG 李乾
北京



EG 刘宗鑫
北京



BD 秦赞
太原



EG 孙连付
天津



EG 王帅
石家庄



EG 王松
北京



EG 张汉青
石家庄



EG 张阔
石家庄



EG 张西贤
北京



EG 赵艳虎
北京



FD 容玉婷
石家庄



KC 沈鑫
太原



KC 王健
济南



KC 王雷
石家庄



PS 李磊
太原



华东区域新员工



AD 万小玲
合肥



BD 王爱军
南京



BD 杨得光
合肥



DM 王杰
合肥



DM 朱建峰
合肥



DS 孙俊
华东



KC 卢永江
华东



PR 曾程
华东



RD 包鸿羽
华东



RD 涂铭俊
华东



RD 徐旭
华东



RD 张培杰
华东



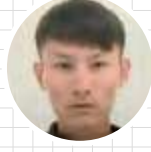
EG 张于冰
华东



RD 朱春芳
华东



TT 陆畅航
杭州



TT 魏宇
华东

华南区域新员工



BD 白先翔
桂林



BD 陈荣泳
玉林



BD 梁峻
百色



DS 庞和健
南宁



EG 陆文仕
南宁



PS 陆志文
南宁



EG 曾铛
华南



DS 陈明慧
福州



NT 陈智勇
华南



PS 江乔
华南



BD 林锴
福建



KC 刘东海
华南



PS 彭能文
华南



PS 王金妹
福州



BD 熊盈迎
华南



EG 杨颖
华南



KC 杨志高
深圳



KC 张明
华南



BD 郑秉鑫
福州

华中区域 新员工



BD 申会全
怀化



BD 熊波
南昌



BD 徐龙
南昌



EG 李国吉
南昌



BD 刘政
武汉



DS 夏天铭
武汉



EG 黄祥
武汉



PS 秦先定
武汉



FD 曹欢欢
武汉



BD 郭佩
武汉



BD 陈龙
长沙



EG 郭航铭
长沙



BD 张威
郑州



BD 陈平
昆明



PS 张南
西南



EG 彭雄
拉萨



FD 敬丽颖
西南



KC 付兴
西南



KC 朱永均
昆明



NT 威军
西南



BD 梁鹏
海南



EG 李懿轩
海南



KC 郭振华
海南

西南区域新员工



海南特区新员工



